

価格の取引

价格交易

价格报价会话

- ❖ A:感谢你们今天一早就来光临我们公司。
- ❖ B:今天是想和你们洽谈一下关于进口日本的生产设备。
- ❖ A: 请问你们这次打算进口多少?
- ❖ B: 你们能不能先报一下这种设备的价格?
- ❖ A:还是请你们先谈一下大概要订多少量?
- ❖ B: 我们要订的数量,在很大程度上取决于你们的价格。
- ❖ A: 为了方便我们报价,无论如何也还是请你们先谈谈所需的数量。
- ❖ B: 那么,为了方便请你们先提出一个估计价格吧。

- ❖ **A:**这种设备是以美元计价，1套10万美金，是运费和 保险费在内的交货价，也就是**CIF**价格。
- ❖ **B:**这种价格是实价吗？
- ❖ **A:**是的。
- ❖ **B:**我们初步计划是17套，以后经过使用，如果结果理想我们还想继续订购
- ❖ **A:** 谢谢，我们在这里准备了前几天你们参观的日本电工的资料。请过目一下。如果还有别的什么要求，也请提出来吧。
。
- ❖ **B:** 如果可能的话，能不能给我们准备一下其他公司的资料？
- ❖ **A:**可以是可以，但是其他公司的也要报价吗？

- ❖ B:只不过是想要比较一下看看而已。
- ❖ A: 正如你们所知,日本电工的生产设备不仅在性能,技术,而且在质量方面,都是非常可靠,都是最先进的,是其他很难与此相比的,真可以说是屈指可数的厂家了。
- ❖ B: 你们说的有道理,但是在价格方面
- ❖ A: 除此以外,日本设备的优点还在于售后服务周到,所以以后也不必担心维修的问题。
- ❖ B:清楚了,那么,你们的报价几天内有效呢?
- ❖ A: 有效期是两天,下午你们尽早作出决定。
- ❖ B: 如果价格再优惠,我们这就可以马上订货。
- ❖ A: 你们如果再多订购一些,价格我们还可以考虑。
- ❖ B: 谢谢,我们马上研究。
- ❖ A: 那今天我们就暂时谈到这里吧。
- ❖ B:好多,我们在后头上午10点以前回复。

单词

- ❖ 取引 交易 (jiao yi)
- ❖ 輸出 出口 (chu kou)
- ❖ 輸入 进口 (jin kou)
- ❖ 輸出入 进出口 (jin chu kou)
- ❖ 問い合わせ 查询 询问 (cha xun xun wen)
- ❖ 引き合い 询价 (xun jia)
- ❖ オフファー 报价 (bao jia)
- ❖ ビット 递价 (di jia)
- ❖ 値頃 合理价格 (he li jia ge)
- ❖ 高頃 高价 (gao jia)
安値 廉价 (lian jia)
差額 差额 (cha e)
- ❖ 指し値 出价 (chu jia)
- ❖ カウンター-オファー 还价 (huan jia)
- ❖ ファームオファー 实盘 (shi pan)
- ❖ 不確定申し込み 虚盘 (xu pan)
- ❖ ネゴ 谈判 (tan pan)
- ❖ 駆け引き 讨价还价 (taojiahuanjia)
- ❖ 成約 成交 (cheng jiao)
- ❖ パンフレット 小册子 (xiao ce zi)
- ❖ サンプル 样品 (yang ping)
- ❖ リスト 清单 (qing dan)
- ❖ 仕様書 规格 (gui ge)
- ❖ 見積書 报价单 (bao jia dan)