

课文会话

- ❖ A:我们非常关心付款方式的问题, 你们能接受哪种 方式呢?
- ❖ B: 我们采用通常的做法,也就是采用信用证的方式。
- ❖ A: 关于这一点,我们想跟你们商量一下,这次能不能采用D/P或者D/A的付款方式呢?
- ❖ B:很抱歉,我们都不能接受这些付款方式,而且在 洽谈交货的时候,已经跟你们谈过了这一点,在设 备的的货价(货款)的方面一定要用信用证支付。
- ❖ A: 如果贵方能够接受D/P或则D/A的方式,我放可以在别的方面考虑让步。
- ❖ B: 对于这次金额大的订货,我们就更要求开立信用证。

- ❖ A:那么,我们就撤消D/A方式而改为D/P方式,这样 能不能接受呢?
- ❖ B:非常抱歉,关于这点还没有讨价还价的余地了。
- ❖ A: 货价的50%信用证,其余的50%用D/P,你们看怎么样?
- ❖ B:无论如何我们坚持用信用证方式,因为这是我们公司长年以来的一贯方针。
- ❖ A: 那就这样吧,可是这次的总的金额比较大,要 开立总金额为158万9千5百美元的信用证需要相当 多的费用,对我们来说是很困难的。
- ❖ B: 这是国际惯例,采用信用证对双方都保险。
- ❖ A: 是不是我们公司的信誉不可靠?

- ❖ B: 能够开立信用证的,反倒说明其本身具有很大的信誉。
- * A: 那我们这次就作为破例而接受。
- * B:谢谢。
- ❖ A: 请注意这是即期信用证 (L/C),应在装运后15天内有效。
- ❖ B:好的,就这样决定吧,另外,为了回避汇率风险,在加上 一半日元一半美元的方式来支付。
- ❖ A:坦率地说,在日元继续升值,全部要求贵方支付日元是行不通的,但是又不可能全部用美元,看来为了回避货币的风险,又考虑到贵国国内的习惯,这次就接受贵方的建议吧。
- ❖ A: 在这种情况下,就更应该灵活一些了。
- ❖ B:你说得有道理,今后我们根据具体情况而具体处理吧。